Менеджер по оптовым продажам спортивного оборудования

ООО СпортИндустрия

**Вы любите Kangoo Jumps и хотите к нам в команду?**

Если вы человек с активной жизненной позицией, мыслите масштабно и по-предпринимательски, мы рады видеть вас в своей команде.

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

**Обязанности:**

\* Выполнение личного плана продаж;
\* Активное привлечение новых клиентов;
\* Проведение переговоров с ЛПР и ЛВР фитнес-центров, студий и др.
\* Участие в выставках, с целью сбора контактов и дальнейших продаж;
\* Организация презентаций оборудования

**Требования:**

\* Успешный опыт работы в сфере продаж услуг не менее 1- года (как преимущество);
\* Развитые навыки ведения переговоров
\* Развитые навыки холодных звонков с целью выхода на ЛПР
\* Способность к самостоятельной работе и принятию решений;
\* Развитые коммуникационные навыки, гибкость, обучаемость;
\* Умение работать в команде, нацеленность на достижение результата;
\* Приветствуется знание рынка фитнес-услуг!

**Условия:**

\* Компания гарантирует оформление в соответствии с ТК РФ;
\* 28 дней оплачиваемого отпуска, оплата больничного листа;
\* Стабильная, конкурентоспособная официальная заработная плата: оклад+премирование;
\* Отличные возможности профессионального роста и развития!
\* График работы: 5/2;
\* Офис на Юго- востоке Москвы - БЦ "Слободской" (добираться 7 минут пешком от метро «Автозаводская»)

**Ключевые навыки**

* Коммуникабельность
* Нацеленность на результат
* Профессиональная грамотность
* Понимание принципов коммерции
* Заинтересованность
* Холодные продажи
* Работа с возражениями
* B2B Продажи

**Контактная информация**

**Адрес:** м. **Автозаводская**, Москва, улица Ленинская Слобода, 26с28

Своё резюме направляйте нам на **office@kjumps.ru**